

תקנון הצטרפות כבעל/ת עסק עצמאי בתוך המרכז המסחרי הדיגיטלי "פסיפס"  
 פסיפס נועד בראש ובראשונה להיות מרכז מסחרי, אשר מרכז בתוכו מגוון חנויות דיגיטליות, בכמעט  
 כל תחום שהוא, תנאי פתיחת חנות בפסיפס הם התאמה למגזר החרדי השמור.

כמו כן פסיפס מרכז בתוכו ספריית קורסים דיגיטליים וספריית ספרים דיגיטלית ועוד.

- 1- פסיפס נועד לציבור החרדי השמור, ולכן על כל החומרים המועלים לאתר להיות מתאימים  
 לכך, אין לעלות תמונות של אנשים כלל.
- 2- כל חומר שיועלה לאתר חייב להתאים לציבור החרדי הכי שמור, הן מבחינת תמונות והן  
 מבחינת תכנים, שפה וכו' התכנים יעברו בקרה רחנית ובמקרה שהם לא יתאימו, הם יפסלו  
ולא יתפרסמו באתר. הנהלת האתר אינה חייבת לנמק מדוע פסלה תמונה מוצר או מאמר.
- 3- בעל העסק אחראי על תמחור המוצר ואין להנהלת פסיפס קשר לכך.
- 4- אסור להפר זכויות יוצרים ולכן יש להשתמש רק בחומרים השייכים לכם או מותרים במפורש  
 לשימוש, במקרה של תלונה בנושא, התלונה היא נגד בעל העסק ואין לאתר פסיפס אחריות  
 כל שהיא על כך.
- 5- בעל העסק אחראי באופן בלעדי על ניהול האתר שלו, עליו לעלות תמונות של מוצרים שיראו  
 טוב, לעדכן מחירים ומלאים, והכי חשוב לעמוד במילה שלו, למכור מוצרים באיכות גבוהה  
 בלבד, לשלוח את הסחורה ללקוחות במהירות, להיות בקשר מולם, כל תלונה של לקוח היא  
 מול בעל העסק בלבד ולא אתר פסיפס אין כל אחריות על תקלות.  
 למרות זאת, מכיוון שלהנהלת פסיפס חשוב לתת ללקוחות הקצה אתר איכותי, בעל עסק  
 שיצטברו נגדו תלונות על אי סיפוק סחורה או סחורה שלא מתאימה לתמונות, או איכות  
 פגומה, או חוסר התאמה לציבור לתקנון האתר, או כל תלונה אחרת הקשורה להתנהלות  
 בית העסק, הנהלת פסיפס תסגור לו את האתר על פי שיקול דעתה בלבד ולא יוכל להתלונן  
 על כך.
- 6- כל חנות היא עסק עצמאי וחובה עליה לנהל את העסק בהתאם לחוק, לפתוח עוסק פטור  
 מורשה או חברה ולנהל בעצמה את הגשת הדוחות כחוק, אין לפסיפס כל אחריות על צורת  
 ההתנהלות החוקית של החנויות.
- 7- תשלומי המיסים במידה וישנם יחולו על בעל העסק כמו כן כל תשלום שהוא יחול על בעל  
 העסק.
- 8- עלויות השילוח הן על חשבון בעל העסק.
- 9- לא יתקיימו בין פסיפס לבעלי העסקים כל קשרי עוסק ומעסיק.
- 10- כמו כן לקוחות רשאים לבטל עסקה לפי החוק.
- 11- האתר יתנהל כאתר שומר תורה ומצוות.
- 12- הנהלת פסיפס שומרת לעצמה את הזכות לשנות את הכללים לפי צורך על ידי הודעה  
 מראש, שתפורסם באתר עצמו.

איך פותחים אתר בפסיפס?

קודם כל חותמים על ההסכם הזה.

לאחר מכן מתחילים בעבודה,

מתחילים לבנות חנות מכאן [/https://www.psifass.com/my-account](https://www.psifass.com/my-account)

בנוסף תצטרכו להתחבר למערכת הסליקה (הרי תכל'ס אתם רוצים להרוויח כסף בסוף)

אז ככה זה עובד, קודם כל תרשמו ליופיי [/https://www.upay.co.il](https://www.upay.co.il)

אחרי הרישום הם יצרו איתכם קשר וייקחו מכם את פרטי העסק שלכם.

אחר כך תרשמו מכאן למערכת הסליקה עצמה

תמלאו בתוך מערכת הסליקה את המייל והסיסמה שהכנסתם ליופיי

זהו תיבנו את החנות שלכם

מעצבים את האתר שלכם מעלים את הלוגו בוחרים צבעים, מצלמים תמונות איכותיות של המוצרים שאותם אתם רוצים למכור, ממלאים עבור כל מוצר מפרט מתאים כמו גודל, משקל צבעים וכו' מוסיפים את מספר היחידות שיש לכם במלאי (חשוב ביותר לא להוסיף יותר ממה שיש לכם, כדי שלא תגיעו למצב שלקוח הזמין סחורה שנגמרה) עדכנו מחיר ממתנים לקבלת אישור (מכיוון שהסינון של האתר מוקפד מאוד אנו מאשרים כל מוצר ותמונה)

## זהו האתר שלכם באוויר תתחילו למכור ובעזרת ה' הכסף יתחיל לזרום!!!

אז כמה זה עולה, תכלס?

אין עלות הקמה לפתיחת חנות חדשה, ואין עלות החזקה חודשית, על כל מוצר פיזי שנקנה באתר שלכם בפסיפס, **תקבלו 93% מתוך התשלום**

אחוז וחצי מהמכירות ירד ל upay

וחמש וחצי אחוז נוספים ישולמו מכרטיס האשראי שהגדרתם במערכת לאתר פסיפס,

בנוסף יש הוצאה קבועה למערכת הסליקה תקבול שהיא חברה חיצונית,

המחירון שלהם מצורף למטה **חודשיים ראשונים חינם ללא התחייבות**

קורסים ספרים ומוצרים דיגיטליים שונים שאינם מוצרים פיזיים הדורשים משלוח אלא נשלחים באופן אוטומטי ללקוח, יחויבו ב-30% מכל מכירה ללקוח **ואתם תרוויחו 70%**

החלוקה היא כנ"ל 1.5% ל UPAY ועשרים ושמונה וחצי אחוז לפסיפס

לתשומת ליבכם-במידה ומכרתם דרך האתר אך התשלום לא בוצע דרך האתר לא נוכל לעקוב אחרי התשלום לפיכך מצד היושר עליכם להעביר את התשלום אלינו.

## הקמת האתר החדש שלכם היא בחינם!

ולא רק שתרוויחו דרך האתר האישי שלכם, על מה שתמכרו.

אלא יש לכם הזדמנות להרוויח על כל מה שנמכר באתר,

מצטרפים כשותף שיווק דרך כאן [/https://www.psifass.com/affiliate-register](https://www.psifass.com/affiliate-register)

ומרויחים ככה:

על כל מוצר פיזי שנמכר דרך הלינק שלכם תקבלו אחוז וחצי מהמכירות

ועל כל מוצר דיגיטלי תקבלו חמש עשרה אחוז מהמכירות.

אז מה אתם מקבלים בפסיפס?

אתר בחינם, כמה עולה שכירות של חנות פיזית?

שיווק ותנועה של לקוחות, כמה עולה שיווק ופרסום?

אפילו מערכת הסליקה הרבה יותר זולה ממערכת פיזית בחנות,

וּחוץ מזה אין סגרים, לקוחות יכולים לקנות בכל שעה שמתחשק להם.  
ואתם לא צריכים להחזיק צוות לפי שעות גם כשריק ואין לקוחות, אתם צריכים להתרכז רק במכירות אמיתיות.

\*עלויות מערכת הסליקה (מערכת חיצונית שאנחנו עובדים איתה)

### חודשיים ראשונים התנסות חינם

**\*תשלום דמי הקמה בסיום תקופת ההתנסות במידה וממשיכים.**  
**\*\*מותנה בעבודה עם UPAY**

מסלול חודשי מיוחד - 49 ₪ לחודש + 50 ₪ חשבוניות אוטומטיות.  
79 ₪ – 200 סליקות+חשבוניות לחודש.  
99 ₪ - ללא הגבלה של סליקות וחשבוניות.

עלות חד פעמית לפתיחת מסוף אשראי לאחר חודשיים ניסיון חינם.  
לעוסק פטור 99 ₪  
לעוסק מורשה 139 ₪  
לחברה בע"מ / עמותה 249 ₪

### תוספות

עבודה עם מספר ספק במקרה שעובדים מול כ.א.ל, ישראלרט, מקס, גמא.  
(ולא מול upay) עלות פתיחת מסוף 350 ₪  
עלות חודשית של 75 ₪ למסגרת של 50 עסקאות וחשבוניות  
105 ₪ - 200  
150 ₪ - 500

כל המחירים לפני מע"מ.

קראתי את ההסכם ואני מחויב/ת לעמוד בכללים ורוצה לפתוח אתר ב"פסיפס"

שם מלא \_\_\_\_\_  
טלפון \_\_\_\_\_  
שם העסק \_\_\_\_\_  
מספר זהות/ח.פ. \_\_\_\_\_  
חתימה \_\_\_\_\_

\*המסמכים שתצטרכו עבור הפתיחה  
תעודת עוסק, (פטור מורשה או חברה בע"מ)  
במקרה של חברה בע"מ יש לצרף פרוטוקול מורשה חתימה חתום על ידי עורך דין.  
תעודת זהות.  
מספר חשבון בנק אליו יועברו התשלומים.  
מייל  
אשראי

צריכים עזרה?

צרו קשר עם שרה אייכלר במייל s0527616422@gmail.com  
או בטלפון 0527616422